

От януари 2018г продуктите на Грийн Мастър, освен Клиентска цена, имат още две цени - Бизнес цена и VIP цена:

***Бизнес цена** - валидна за всички VIP клиенти, които в предходния месец са реализирали поне 21л.т. (Бизнес VIP), както и за всички новорегистрирани в месеца на регистрация. Клиентската цена е с 25% по-висока от Бизнес цената. Бизнес VIP печели 25% при лични покупки.

(Смятано като отстъпка, Бизнес VIP получава 20% отстъпка.) (виж по-долу)

***VIP цена** - валидна за всички VIP клиенти, които в предходния месец са реализирали по-малко от 21л.т.. Клиентската цена е с 11,1% по-висока от VIP цената. VIP печели 11,1% при лични покупки.

(Смятано като отстъпка, VIP получава 10% отстъпка.) (виж по-долу)

ВАЖНО: VIP клиентите, които пазаруват на VIP цени, имат възможност с личния бизнес бонус да компенсират по-ниската отстъпка. Съгласно Бонусна програма 2018, Личен Бизнес Бонус имат право да получават само сътрудници, които в даден месец са правили покупки по VIP цени. Всеки, пазарувал по VIP цени и реализирал поне 21 л.т. в един период получава Личен Бизнес Бонус. Той представлява разликата между Бизнес цената и VIP цената на всички покупки, реализирани в дадения период (1 календарен месец). На практика Личният Бизнес Бонус е компенсаторен бонус - той прави личната отстъпка максимална за всяка покупка, дори и да сте пазарували по VIP цени. Личният Бизнес Бонус приравнява отстъпката до тази на Бизнес VIP. Личният Бизнес Бонус се усвоява по правилата за усвояване на бонус единици в началото на следващия месец.

Т.е., всеки Бизнес VIP (VIP клиент, реализирал поне 21 л.т. в предходния месец) веднага получава по-висока отстъпка при покупки, а всички останали имат възможност с Бизнес бонуса да компенсират по-ниската отстъпка за направените от тях покупки.

!Считано от януари 2018г, Бизнес бонус - Личен и Структурен (Линеен) се начислява само за покупки, реализирани по VIP цени.

СПЕЦИАЛНИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ за 2018 г.

за всеки постигнал поне 21 л.т. или поне 34 л.т. в един месец:

***Всеки VIP клиент, който в един месец реализира поне 21 л.т.** получава право до края на следващия месец да закупи до 2 продукта с 20% и до 2 продукта с 30% отстъпка извън текущи промоции.

***Всеки VIP клиент, който в един месец реализира поне 34 л.т.,** получава право до края на следващия месец да закупи до 2 продукта с 20% и до 2 продукта с 40% отстъпка извън текущи промоции.

*** Всеки новорегистриран VIP клиент има право в месеца на своята регистрация** да закупи до 2 продукта с 20% и до 2 продукта с 30% отстъпка извън текущи промоции.

!Неизползвано право до края на следващия месец се губи.

!Някои от предлаганите продукти може да бъдат изключени от предложенията.

!Продуктите по специалните предложения се заявяват както следва:

- с 20% отстъпка: базовият код с добавка 77 в края (nr.3042077)

- с 30% отстъпка: базовият код с добавка 88 в края (nr.3042088)

- с 40% отстъпка: базовият код с добавка 99 в края (nr.3042099)
Написаното по-горе, както и всички останали бонуси в Грийн Мастър са подробно описани в Бонусна програма 2018 <http://greenmaster.me/gnew/wp-content/uploads/2018/01/%D0%91%D0%9E%D0%9D%D0%A3%D0%A1%D0%9D%D0%90-%D0%9F%D0%A0%D0%9E%D0%93%D0%A0%D0%90%D0%9C%D0%90-2018.pdf>.

НАДЦЕНКА 25% = ОТСТЪПКА 20% / НАДЦЕНКА 11.1% = ОТСТЪПКА 10%

Уточнявам нещо много важно, във връзка с условията за закупуване на продуктите, които са в сила от 1-ви януари 2018-та, защото... Не един и двама човека се свързаха с мен с въпроса „Защо пише, че, при съответните условия, спестявам надценка от 11.1% или 25%, а всъщност плащам цена, която не е по-ниска с 11.1 или 25%, а с по-малко?“, а знам и, че има не един и двама човека, които не са ми се обадили или писали по повода, а са задавали на хора или задават на себе си този въпрос.

Примери:

* **Цена без надценка 10 лв. = 11.10 лв. цена с надценка при надценка 11.1%, т.е. 1.11 лв. е надценката и тя е 11.1% спрямо цената без надценка, която в случая е 10 лв., но... Сметнато спрямо цената с надценка, в случая 11.10 лв., сумата от 1.11 лв. е 10% от 11.10 лв., т.е. отстъпката от цената е 20%.**

* **Цена без надценка 10 лв. = 12.50 лв. цена с надценка при надценка 25%, т.е. 2.50 лв. е надценката и тя е 25% спрямо цената без надценка, която в случая е 10 лв., но... Сметнато спрямо цената с надценка, в случая 12.50 лв., сумата от 2.50 лв. е 20% от 12.50 лв., т.е. отстъпката от цената е 20%.**

За отговори на въпроси и допълнителна информация:

0888624257 (с вайбър)

0878948028 (с вайбър)

0895779358 (често си спестявам тежината на апарата с тази карта в чантата ми)

Email: mariela_tsolova@abv.bg

Скайп: mariela-ts

Facebook: <http://www.facebook.com/profile.php?id=1243648227>